



利記公佈 2015/16 財政年度中期報告

摘要

- 全球商品價格的下跌及中國經濟的放緩促使利記面臨艱難的業務條件
- 集團仍定睛於長期增長，推出新的商品期貨經紀服務、於台中設立新的銷售據點，並持續專注於擴充優質金屬及專業增值服務的範疇
- 董事會不建議派付中期股息

(香港，2015年11月26日) — 金屬行業增值解決方案之領導企業 — 利記控股有限公司（「利記」或「本公司」）（股份代號：637）今日公佈本公司及其附屬公司（統稱「利記」或「本集團」）截至二零一五年九月三十日六個月期間（「六個月期間」或「中期」）之未經審核簡明綜合業績。

集團於中期經歷強勁的外部逆流，遭遇全球商品價格大幅下挫、中國經濟進一步放緩以及集團業務環境急遽惡化。

集團於中期錄得收益 12.73 億港元，較截至二零一四年九月三十日六個月期間（「同期」）下跌 0.07%。然而，儘管中國經濟放緩且商品價格下跌，集團仍然於六個月期間增加銷售噸數，相較去年同期上升 2.70% 達 65,800 噸。

相較於去年同期 9,070 萬港元的毛利，集團錄得中期毛損 3,230 萬港元；相較於去年同期 7.12% 的毛利率，中期毛損率為 2.54%。虧損主要受累於金屬價格的下滑，特別是在六個月期間結束前因鋅價巨降造成存貨撥備增加，負面影響了獲利能力。撇除存貨撥備，本集團於中期會錄得毛利。

於六個月期間，集團錄得公司股權持有人應佔虧損 9,410 萬港元，相較於去年同期錄得應佔溢利 4,100 萬港元。

董事會不建議派付中期股息。

利記集團副主席兼行政總裁陳婉珊女士表示：「今年中期對利記而言極度艱鉅，但這並未動搖集團繼續透過創新及持續與客戶溝通以拓展利記金屬產品與服務範疇的策略。此舉的目標是擴大客戶群，保持我們作為大中華與東盟地區金屬解決方案領導企業的地位。」

集團於中期於台中開設新銷售據點，此策略有助利記為該地區客戶提供更佳服務。而另一策略重點是最近成立的利宏商品及期貨有限公司，現已開始投入商品期貨經紀業務服務。

透過為不同市場領域引介可帶來更優質及更有效率的新金屬產品，集團將持續為客戶帶來更多價值。

集團亦會進一步拓展利記的化學檢測與檢定服務，特別是環保金屬和增值服務方面，協助客戶符合品質管控與認證需要。

陳女士總結表示：「除了秉持利記的企業策略外，我們也關注精簡營運以控制成本與確保利潤。我們亦一直密切觀察未來全球鋅、鎳市場的變化，適時調整業務內容，以把握新機遇並為股東帶來長期回報。」

有關利記控股有限公司

利記一九四七年於香港成立，為領先的金屬行業解決方案供應商，致力為客戶提供優質的金屬材料及全面的增值解決方案。利記的供應商及優質客戶遍及全球，並一直為中國鋅合金最大進口商。利記亦是倫敦金屬交易所第五類準交易會員，為香港首家成為該類別會員的企業。

如欲瞭解更多資訊，請聯絡：

博譽顧問集團

Isabella Poon

電話: +852 3978 5322

電郵: isabella.poon@think-alliance.com

附錄：綜合收益表

截至九月三十日六個月

	二零一五年 千港元	二零一四年 千港元
收益	1,272,548	1,273,378
銷售成本	(1,304,885)	(1,182,715)
(毛損)／毛利	(32,337)	90,663
其他收入	1,356	587
分銷及銷售開支	(13,087)	(9,928)
行政開支	(39,967)	(36,895)
其他 (虧損)／收益, 淨額	(5,462)	4,055
經營 (虧損)／溢利	(89,497)	48,482
融資收入	225	2,176
融資成本	(3,200)	(2,603)
融資成本, 淨額	(2,975)	(427)
應佔合營企業溢利	-	875
除所得稅前 (虧損)／溢利	(92,472)	48,930
所得稅開支	(1,668)	(7,888)
期內 (虧損)／溢利	(94,140)	41,042
以下人士應佔 (虧損)／溢利:		
本公司股權持有人	(94,140)	41,042
期內本公司股權持有人應佔每股 (虧損)／盈利		
- 基本及已攤薄 (港仙)	(11.36)	4.95