



利記取得穩健獲利成長，增值服務需求強勁

摘要

- 相較截至二零一四年三月三十一日止十五個月所錄得盈利 387 萬港元，截至二零一五年三月三十一日止十二個月，盈利錄得 2,740 萬港元。
- 受惠於對利記可靠的增值服務需求、較高的金屬價格及收購產生負商譽之收益，財務表現強勁。
- 董事會建議派付末期股息每股 1 港仙

(香港, 2015 年 6 月 9 日) — 金屬行業增值解決方案之領導企業 — 利記控股有限公司(「利記」或「本公司」)(股份代號: 637) 公佈本公司及其附屬公司(統稱「利記」或「本集團」)截至二零一五年三月三十一日止十二個月期間(「十二個月期間」或「財政年度」)之綜合業績。

相較於截至二零一四年三月三十一日止十五個月(「比較期間」)的 28.87 億港元收益，十二個月期間的收益為 24.94 億港元，財政年度內本集團銷售噸數為 124,260 噸。

毛利由比較期間的 1.18 億港元上升至十二個月期間的 1.3 億港元。財政年度的毛利率為 5.23%，高於比較期間的 4.07%。本集團於十二個月期間錄得公司股權持有人應佔溢利 2,740 萬港元，每股盈利錄得 3.30 港仙，而過去比較期間則錄得溢利 387 萬港元，每股盈利錄得 0.47 港仙。

毛利率及公司股權持有人應佔溢利之增長主要受惠於對於利記可靠增值服務的強勁需求與金屬價格的上升，以及收購產生負商譽的收益所致。

董事會建議派付末期股息每股 1 港仙，加上期中已宣布派付每股 1 港仙之股息，全年所派付之總股息為每股 2 港仙。

利記集團副主席兼行政總裁陳婉珊女士表示：「我們已不斷發掘各種新機遇並為利記所提供的產品及服務注入創新意念，不單讓客戶能享有更佳服務，同時提升利記對全球金屬市場變化的承受能力。」

利記將專注於進一步發展並行銷其優質品牌金屬產品及高價值訂造合金，為中國及東盟地區廣泛的終端用家提供優質的金屬產品與服務。透過拓展我們的金屬產品與解決方案，特別是環保合金及技術顧問服務，利記將繼續為客戶創造價值。

利記也將善用其成功成立且獲得於香港經營第二類(期貨合約交易)受規管活動的牌照的附屬公司 - 利宏商品及期貨有限公司 - 這獨有的優勢，務求讓客戶同時享受利記多方面的服務。作為少數同時具備實體金屬經驗與經紀服務提供的金屬公司，利記立足於香港作為商品貿易中心的前線地位。

陳女士總結道：「我們預期在來年整體商業環境仍具挑戰。然而，有賴過往為長遠發展所建立的根基，我們對集團業務前景樂觀。我們將繼續努力發展利記的增值角色，開拓更多增長機會，為股東增添更高的價值。」

有關利記控股有限公司

利記一九四七年於香港成立，為領先的金屬行業解決方案供應商，專門為客戶提供優質的金屬材料及全面的增值解決方案。利記的供應商及優質客戶遍及全球，集團持續為中國鋅合金最大進口商。利記自二零一四年一月成為倫敦金屬交易所第五類準交易會員，為香港首家成為該類別會員的企業。

如欲瞭解更多資訊，請聯絡：

博譽顧問集團

Isabella Poon

電話: +852 3978 5322

電郵: isabella.poon@think-alliance.com

附錄：綜合收益表

	截至二零一五年三月三十一日止年度	截至二零一四年三月三十一日止十五個月
	2015 HK\$'000	2014 HK\$'000
收益	2,493,703	2,886,467
銷售成本	(2,363,195)	(2,768,798)
毛利	130,508	117,669
其他收入	971	1,009
分銷及銷售開支	(21,456)	(24,400)
行政開支	(83,739)	(94,928)
其他收益 - 淨額	10,193	293
經營溢利 / (虧損)	36,477	(357)
融資收入	3,584	6,479
融資成本	(6,750)	(1,811)
融資 (成本) / 收入 - 淨額	(3,166)	4,668
應佔合營企業溢利	731	945
除所得稅前溢利	34,042	5,256
所得稅開支	(6,689)	(1,388)
年 / 期內溢利	27,353	3,868
以下人士應佔溢利:		
本公司股權持有人	27,353	3,868
年 / 期內本公司股權持有人應佔溢利的 每股盈利		
- 基本及已攤薄 (港仙)	3.30	0.47